

PFTechnology Sp. z o.o. lider w produkcji maszyn i urządzeń do filtracji, separacji, odwadniania, instalacji procesowych.

Miejsce pracy: Wierzbica , woj. mazowieckie / cała Polska

### Opis stanowiska

- Aktywne prowadzenie sprzedaży urządzeń i rozwiązań technologicznych;
- Przygotowywanie ofert i prowadzenie negocjacji handlowych;
- Doradztwo techniczne w zakresie aplikacji sprzedawanych urządzeń;
- Nawiazywanie i utrzymywanie trwałych relacji z klientami;
- Czynny udział w rozwoju przedsiębiorstwa i poszerzaniu rynku odbiorców;
- Organizacja szkoleń produktowych.

### Wymagania

- Wykształcenie wyższe techniczne, preferowane kierunki: inżynieria chemiczna, energetyka, mechanika płynów;
- Doświadczenie w sprzedaży maszyn i urządzeń dla przemysłu;
- Znajomość przynajmniej jednego języka obcego w mowie i piśmie;
- Gotowość do częstych podróży służbowych;
- Umiejętność prowadzenia rozmów, negocjacji i prezentacji handlowych;
- Zorientowanie na osiągnięcie celów;
- Prawo jazdy kat. B;
- Ambitni absolwenci również mile widziani;

### Oferujemy

- Interesującą pracę w firmie nastawionej na innowacyjne rozwiązania i nowoczesne technologie;
- Możliwość rozwoju zawodowego w międzynarodowym środowisku i podnoszenia kwalifikacji zawodowych w różnych obszarach;
- Stabilność zatrudnienia w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej;
- Atrakcyjne warunki zatrudnienia uzależnione od doświadczenia i posiadanych umiejętności;
- Miłą atmosferę pracy.

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami. Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie CV oraz listu motywacyjnego prosimy o wysłanie na adres mailowy:

[kadry@pftechnology.eu](mailto:kadry@pftechnology.eu)

**PFTechnology Sp. z o.o.**  
**ul. Kościuszki 96**  
**26-680 Wierzbica**  
**NIP: 655-19-28-416**