Firma **MG Finance** jest Partnerem jednej z największych firm ubezpieczeniowych w Polsce.

Obecnie szukamy osoby na stanowisko :

**Doradca Ubezpieczeniowy**

Miejsce pracy : **Radom**

**Opis stanowiska:**

* Aktywna sprzedaż produktów ubezpieczeniowych dla Klientów Biznesowych oraz Indywidualnych
* Edukowanie Klienta w zakresie ubezpieczeń
* Budowanie długofalowych relacji z Klientami Firmy
* Budowanie pozycji rynkowej Firmy oraz Partnera

**Oferujemy:**

* Stałą podstawę wynagrodzenia zależną od wyników sprzedażowych ( od pierwszego miesiąca pracy)
* Atrakcyjne stawki prowizyjne
* Premię Kwartalną
* Konkursy sprzedażowe ( miesięczne, regionalne, sieci sprzedaży)
* Szkolenia z zakresu sprzedaży produktów Partnera
* Pracę z CRM - poprawiającą organizację i efektywność sprzedaży
* Elastyczny czas pracy dostosowany do umiejętności
* Zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się organizacji
* Najlepszą atmosferę na rynku
* Pracę stacjonarną w atrakcyjnej lokalizacji na terenie Radomia
* Niezbędne narzędzia pracy (telefon służbowy, laptop)
* Możliwość rozwoju w ramach Firmy jak i Partnera

**Wymagania:**

* Gotowość do założenia własnej działalności gospodarczej
* Doświadczenie w aktywnej sprzedaży produktów finansowych, ubezpieczeniowych lub doświadczenie w pracy w Call Center;
* Wykształcenie min. średnie
* Bardzo dobra znajomość obsługi MS Office
* Umiejętność identyfikacji potrzeb klienta oraz doradztwa w zakresie doboru odpowiedniego rozwiązania
* Nastawienie na realizacje założonych celów
* Inicjatywa i samodzielność w działaniu

Firma **MG Finance** jest właścicielem Placówki Franczyzowej jednego z największych banków dla Klienta Indywidualnego w Polsce.

Obecnie szukamy osoby na stanowisko :

**Doradcy Klienta**

Miejsce pracy : **Radom**

**Opis stanowiska:**

* Aktywna sprzedaż produktów ubezpieczeniowych dla Klientów Biznesowych oraz Indywidualnych
* Edukowanie Klienta w zakresie ubezpieczeń
* Budowanie długofalowych relacji z Klientami Firmy
* Budowanie pozycji rynkowej Firmy

**Oferujemy:**

* Umowę o pracę
* Stałą podstawę wynagrodzenia zależną od wyników sprzedażowych
* Atrakcyjne stawki prowizyjne
* Szkolenia z zakresu sprzedaży produktów Partnera
* Pracę z CRM - poprawiającą organizację i efektywność sprzedaży
* Elastyczny czas pracy dostosowany do umiejętności
* Zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się organizacji
* Najlepszą atmosferę na rynku
* Pracę stacjonarną w atrakcyjnej lokalizacji na terenie Radomia
* Niezbędne narzędzia pracy (telefon służbowy, laptop)
* Możliwość rozwoju w ramach Firmy jak i Partnera

**Wymagania:**

* Doświadczenie w aktywnej sprzedaży produktów finansowych, ubezpieczeniowych lub doświadczenie w pracy w Call Center;
* Wykształcenie min. średnie
* Bardzo dobra znajomość obsługi MS Office
* Umiejętność identyfikacji potrzeb klienta oraz doradztwa w zakresie doboru odpowiedniego rozwiązania
* Nastawienie na realizacje założonych celów

Kontakt:

|  |  |
| --- | --- |
| C:\Users\User\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.MSO\708197F4.tmp | **Maciej Grzegorczyk**  *Właściciel*  *Tel. 573-995-414*    MG FINANCE  ul. Graniczna 17 lok.10  ul. Witolda 7 lok.15  26-600 Radom  [*maciej.grzegorczyk@mgfinance.com.pl*](mailto:maciej.grzegorczyk@mgfinance.com.pl) |